

Спец отчет

**ПРОГРАММА
ПОДГОТОВЛЕНА ДЛЯ
УЧЕНИКОВ ПРОЕКТА
«ТИЖ»**



**НАМ ДОВЕРЯЕТ
БОЛЕЕ 100 000
УЧЕНИКОВ ВО ВСЕМ
МИРЕ**



**МЫ НАСТОЯЩИЕ
ДИСТАНЦИОННОЕ И
ЖИВОЕ ОБУЧЕНИЕ**



**ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО
ПРАКТИЧЕСКИЕ
ЗНАНИЯ**

КАК ПРИВЛЕКАТЬ ДЕНЬГИ



3 причины почему вам важно это прочитать

Почему одним все, другим ничего? У кого-то есть деньги, у кого-то их нет. Кто-то смотрит со стороны на успешных богатых людей и думает о том, как им хорошо живется.

Они занимаются любимым делом, обеспечены, не нуждаются в деньгах, покупают то, что хотят. Путешествуют и живут полной жизнью. У них есть свободное время. Им хорошо.

И тот кто смотрит, спрашивает себя «А почему так не живу Я? Я тоже хочу так жить!».

Так уж получилось, что без денег в современном мире большинство желаний воплотить сложно.

Финансы нужны почти всегда и везде.

Почему же вам важно прочитать этот отчет?

1. Вам уже не интересно наблюдать за успехами других людей и вы сами хотите добиться своего успеха. Вы поняли, что деньги нужны и этому надо обучаться, а не просто их желать. Вы серьезно настроены. И вам нужно скорее получить решение, потому что есть цели, желания и некоторые сложности.

2. Пока проблема с деньгами совсем не сковала, вам важно получить информацию о деньгах уже сейчас.

3. Вам просто интересно. А это значит, что пришло время это изучить и понять. Поскольку эта информация действительно может вам помочь, так зачем же от неё отказываться. Тем более что составил её долларовый миллионер, который преобразил жизнь свою и большого количества своих учеников.

Вы достойны лучшей жизни и она вас ждет!



Еще в 551 году до нашей эры Конфуций написал бессмертную истину - "Если вы хотите добиться успеха, избегайте шести пороков: сонливости, лени, страха, гнева, праздности и нерешительности".

Давайте начнем и начнем с простого первого правила.

Мы неосознанно сравниваем себя с другими людьми. Иногда мы пытаемся быть лучше их в чем-то, лучше выглядеть, лучше питаться, и т.д. Это происходит не осознанно. Иногда у нас это получается, но частенько мы встречаем более успешных людей и вот тут мы понимаем, что мы не дотягиваем до их уровня.

Вот здесь мы начинаем понимать, что у нас возможности не такие как у них, результаты не такие как у них, жизнь не такая как у них, и вообще все не такое как у них. А хотелось бы..... И в этот момент мы смиряемся со своим же вынесенным себе приговором - «безнадежно болен бедностью и отсутствием возможностей».

А потом вы загадываете желание «хочу больше денег», но ваш «приговор» не дает вам покоя и не отпускает вас. И вам трудно с этим бороться. А почему? Потому что вы не видели еще такого примера, где человек похожий на вас вдруг стал богатым.

Началась некая борьба с тем, что хочется и с тем, что называется «факт моей жизни». Вы можете себя сейчас отнести в одну из двух групп. Первая та, которая пойдет на поводу своих сомнений и согласится с тем, что нет возможностей, ресурсов, сил и т.д.

Вторая та, которая не хочет соглашаться с «мнимым фактом» своей жизни и готова что-то предпринять, чтобы улучшить свою финансовую сторону жизни и обрести финансовую безопасность.

Сегодня имеет значение не столько ваш «факт», сколько ваша убежденность в том, что это мешает вам иметь больше денег в своей жизни. А наши убеждения иногда мешают нам получать от жизни новые подарки. И поэтому эти убеждения надо менять.

Автор отчета -
человек,
прошедший путь от
полной нищеты до
состояния в
миллионы
долларов

Определение барьеров



Выполните упражнение «Поиск барьеров».

Сядьте и напишите все ваши причины «Почему по-вашему мнению у вас нет денег и вы не можете их иметь больше?». Зачем это делать?

Все очень просто. Большинство людей живут и не знают, какие именно убеждения, условия, причины мешают им обрести более обильный финансовый поток в свою жизнь. Чтобы двигаться вперед к цели, надо знать где ты стоишь и что имеешь прямо сейчас.

Кто-то даже не догадывается, что именно его доводы, которые он приводит каждый раз при вопросе «Почему у меня так мало денег?!» – это именно то, от чего стоит отказаться.

Чаще всего человек придумывает себе различные сложности, которые мешают или могут помешать ему получать больше денег. Если вы ему скажите «Если ты хочешь больше зарабатывать, то почему бы что-то не сделать?», в ответ вы услышите некоторые размышления, которые оканчиваются примерно так:

- я думал начать свое дело, но сейчас знаешь как тяжело это сделать в нашей стране (городе, области);
- я рос не в богатой семье, я ничего не умею и не знаю;
- мне еще рано / мне уже поздно;
- у меня нет времени и ресурсов и опыта, я обычный человек;

И т.п. Вы можете сами написать свой список.

Представьте путника с большим тяжелым рюкзаком за плечами. И этот рюкзак так тяжел, что не позволяет человеку свободно идти. Каждый шаг путнику дается очень тяжело. Его лицо сильно напряжено, ноги трясутся, руки ослаблены. Путнику сильно хочется пить, но до колодца еще несколько километров.

Потом откуда не возьмись появляется мальчуган, который спрашивает:

– Дяденька, вы похоже очень сильно устали? Хотите пить?

Путник отвечает - да, очень хочу.

Мальчуган продолжает - а почему бы вам тогда не идти скорее к колодцу?

Путник - я не могу идти быстрее, видишь на мне тяжелый рюкзак, он не дает мне идти быстрее.

Мальчуган - дяденька, а почему бы вам его не оставить?

Путник - ну как так просто оставить? Я не могу его вот так взять и оставить.

И путник приводит раз за разом ряд доводов почему не может оставить тяжелый рюкзак, ценность которого боится поставить под сомнения, но который мешает ему достигать цели.

В это время мальчик не обремененный убеждениями, которые, возможно, придут к нему с возрастом, добегают до колодца, пьет из него и бежит дальше, получая все больше возможностей от жизни.

Понимаете? Что не говори, но люди так уперты в своих убеждениях насчет денег, да и всего остального, что тащат на себе подобный рюкзак, который не дает им достигнуть цели.

В вашем рюкзаке лежат:

Ваши убеждения. То, что вы называете «ЭТО правда жизни»;

Образ себя. Это то, что вы думаете о себе в контексте денег. Какой вы, что знаете, а чего не знаете, на что способны, а на что нет, что умеете, а чего не умеете, где вы росли, кем вас считают люди вокруг и кем вы сами себя считаете.

Ваше мышление. Это то, как вы размышляете. Вы можете размышлять в пользу привлечения денег или наоборот верить в нереальность того, что сейчас у вас есть все, чтобы иметь в жизни больше денег.

Для начала этого будет достаточно. У вас есть выбор думать и поступать иначе.

Новая жизнь с изобилием и достатком

Выпишите сначала все ваши убеждения по поводу денег. Вам поможет вопрос «Почему у вас мало денег и вы не имеете больше?». Просто отвечайте на него, записывая все причины, доводы и факты.

Постарайтесь его выполнить прежде чем продолжите чтение.

Я знаю, что вы не сделали первый шаг упражнения. Вернитесь и сделайте :). Посмотрите на список и поймите – это и есть ваш тяжелый рюкзак от которого стоит избавиться.

Как это сделать?

Тут давайте с вами еще немного пообщаемся.

Сценарий (карта) жизни



Ваш список – это ваш сценарий жизни, по которому вы живете, хотите вы этого или нет. Вы считаетесь с ним и не нарушаете. Многие даже боятся его поставить под сомнение. Они придерживаются его всю жизнь и свято в него верят.

Ваш список это «Сценарий». Ваши поступки и действия совершаются согласно этому сценарию. Ваш результат – это следствие ваших действий.

Ваш список будет до тех пор актуален, пока вы будете поступать согласно ему. Ваш сценарий = ваша жизнь.

Возьмем маленький отрывочек из списка: Я не рос в богатой семье, моя семья не знала что такое шик и изобилие. Вряд ли я смогу стать богатым человеком, я больше в отца/мать, а он/она были обычными бедными людьми. Мне хочется иметь больше денег, но вряд ли мне по силам, я не знаю что мне делать.

Это отрывок сценария жизни в контексте денег.

Прочтите его еще раз.

Вы встречали людей, которым как не доказывай что-то, но они все-равно свое твердят, даже если это совсем нелогично и глупо?

И даже если человеку будут даваться новые возможности, он будет от них отказываться, т.е. будет поступать согласно своему привычному сценарию жизни. Он думает согласно ему, а также действует и живет.

Любое ваше действие это следствие какого-то принятого решения согласно вашего убеждения и вашего сценария. Любой результат в вашей жизни это следствие ваших поступков по сценарию.

А что если сценарий не верный и его можно переписать?

Значит ли это то, что при его корректировке изменится и ваша жизнь?

Да!

Первое – необходимо перестать поступать, думать, действовать согласно знакомому вам сценарию. Поставьте его под сомнение.

Вы живете на
предопределенной
территории. Это
как компьютерная
игра.

И на этой
территории вас
ждет много
подарков, но пока
вы их не видите,
потому что лежат
они в зоне
непознанного.

Чтобы познать
новую территорию,
начните делать то,
что делать страшно
и волнительно.

Выйдите за свою
зону непознанного,
за свою зону
страха, за свою
зону комфорта.

Два человека – два сценария – два исхода



Знаете чем отличается человек чьи желания исполняются от того человека, чьи желания не исполняются?

Человек чьи желания исполняются отказывается верить в то, что невозможно воплотить его желание, начиная с того положения в жизни, в котором он находится.

В своем новом сценарии он отказывается верить в то, что не существует большого количества возможностей и способов преуспеть лично для него.

Как вы думаете, такой сценарий окажет свою добрую службу? Конечно!

Человек с таким сценарием будет всегда двигаться вперед, искать и находить, верить и получать. Он не будет стоять на месте, он будет постоянно в движении. Он постоянно ставит под сомнение все ограничения, которые ему навязывает общество или другие внешние обстоятельства.

Как тогда поступает человек чьи желания не исполняются?

Он постоянно находит «НО». Он постоянно находит причины почему это будет сложно и почему у него не получится. Возможно он и считает себя позитивным

человеком, но также считает себя человеком здравомыслящим, который смотрит правде в глаза.

Он видит все барьеры и большие и маленькие, и значительные и просто выдуманные.

Он ищет причины «Почему не получится?». Он видит примеры других как у них не получилось. Он сомневается и придает своим сомнениям.

Он придумывает барьеры и забегает настолько вперед, в будущее проблемы, которые возникнут когда-то, что закапывается в этом и останавливается.

Человек который не верит, не сделает шага вперед. Всегда найдется что-то, что его удержит.

Счастье не в деньгах или как деньги причиняют боль

Почему говорят, что счастье не в деньгах? Счастье не в деньгах и это так. Счастье в том, что вы ставите за деньгами. У денег должна быть ценность и понимание зачем они нужны. Не спешите ответить на что вам нужны деньги.

Наверняка у вас есть много желаний и чтобы воплотить большинство из них нужны именно деньги. Давайте взглянем глубже.

Верхний слой – это деньги, бумага, не более.

Глубже.

Некий продукт – это то, что дадут деньги, что вы на них купите. Именно это и становится причиной зачем они нужны. Или то, что вызывает желание их иметь.

Еще глубже.



Смысл – зачем вам то, что вы хотите купить и почему вам необходимо именно это и именно сейчас (я говорю о том, куда будут тратиться ваши деньги)?

Деньги и покупки не делают людей счастливыми. Именно связь всего этого на уровне смысла дает счастье.

Вы наверно не раз слышали как человек выражается «Если бы у меня было больше денег, я бы тогда ... (был бы более счастливым, был бы более смелым, не работал бы как папа Карло, купил бы себе автомобиль)». Получается что отсутствие денег является причиной плохой жизни. Это значит, что даже мысль об этом причиняет некую боль.

Отсутствие денег причиняет боль и дискомфорт. Человек с мышлением бедности иначе выразаться не может.

Хотите глубже?

У бедного человека, отсутствие денег – это боль. Деньги могут причинить боль и деньги способны сделать его счастливым. Вот чем становятся деньги для человека.

Если звучит реплика «Если бы у меня было бы больше денег, то...» – в этом случае деньги как зло, которое лишает человека счастья.

Что делает подсознание на автомате?

Защищает человека, оберегая его от того, что причиняет боль. Рефлекс бессознательного. Если деньги причиняют боль, то от них надо держаться подальше.

Человек, сам того не понимая, держится от денег по дальше на бессознательном уровне и выстраивает оправдывающие стратегии поведения почему он беден.

Это как никак проявление зависимости, где человек деньги возводит на пьедестал, который управляет его счастьем.

Богатый человек не говорит так.

Он может сказать «Мне надо больше, чтобы сделать «N». Что я могу сделать, чтобы их заработать?» и дальше все идет в позитивном ключе.

Но точно не в ключе жалоб и обвинения денег в своем несчастье.

7 шагов для привлечения денег



1. Перестаньте мешать себе привлекать деньги.

Любое желание, любая мечта может быть уничтожена сомнением.

Человек сам придумывает различные проблемы, которые якобы мешают ему сделать что-то прямо сейчас для повышения своего финансового уровня.

Если вам пришла в голову идея по увеличению ваших доходов и после этого прошло 7 дней но вами не было сделано ни одного шага, значит вы сами не даете сделать себе этот шаг. Вас «что-то» останавливает. Надо найти это «что-то» и разоружить. Это признаки самосаботажа.

Если себе поставить задачу, то сознание и подсознание занимаются ее решением. Если же при возникновении задачи «Как мне начать зарабатывать больше?» окинуть себя различными мыслями типа «Почему не получится? Сейчас не время. Надо сначала чтобы сложились определенные обстоятельства», то сознание и подсознание переключается на это.

Т.е. ищет подходящие доводы почему никак, почему нельзя, почему не получится, почему очень сложно, то есть тормозит вас. А точнее, вы тормозите себя сами.

2. Убеждения/мысли = результат



Сначала необходимо выявить все свои убеждения на тему денег. Теперь их надо либо изменить, эти убеждения и мысли, либо поступать наперекор им и искать новые, выгодные убеждения, которые позволят привлечь деньги.

Чтобы проще всего понять свои убеждения, посмотрите на убеждения других людей. Спросите любого вашего знакомого о том, хочет ли он денег больше и как он думает, почему у него их нет в таком количестве.

Вы услышите некую позицию обрисованную убеждениями, мнениями, принципами. Возьмите и присмотритесь к ним, это именно то, что его останавливает. Теперь вам будет проще разглядеть свои убеждения и страхи.

Внутри каждого человека есть информационный фундамент под любые известные вопросы жизни. Любые действия основываются на этом фундаменте. Если действия не приводят к желаемой цели, значит в вашем информационном фундаменте заложена неверная информация.

3. Глубина понимания денег

Надо понять какое место занимают деньги в вашей жизни. Какую ценность они несут? Какие эмоциональные и душевные наслаждения принесут вам ваши приобретения?

Надо провести с собой некую работу и понять «Зачем нужны деньги? Зачем нужно то, что хочется купить на деньги?».

Вторым шагом определите роль денег в своей жизни. Считаете ли вы виноватыми их в том, как вы живете сейчас или наоборот вы ищите возможности их увеличения.

Если считаете их виной, то надо обдумать этот момент по-новому и понять, что если они виноваты, значит они управляют вами. Чаще всего человек с бедным мышлением винит деньги в своем несчастье.

Делает деньги неким идолом от которых зависит все. От части это так. Деньгами мы платим за еду, одежду, удовольствие и т.д. Но отнюдь это не одно и то же, когда свое счастье люди связывают с деньгами.

Деньги есть, я буду счастлив. Денег нет, я несчастен. Вот такого подхода не должно быть. Если вы слышите от себя жалобные реплики на тему денег, прекратите это делать и сфокусируйтесь на их увеличении и возможностях.

Деньги любят тех, кто управляет ими и не делает их причиной счастья или несчастья. Вспомните про три уровня понимания денег. Сами по себе деньги – это лишь первый и поверхностный уровень.



4. Повысьте уровень своих потребностей

Среда обитания человека, которая не вынуждает его стремиться к совершенствованию, не заставляет человека стремиться к новой более яркой жизни. Можно хотеть миллионы долларов, но если по факту жизни такие деньги вам не нужны и вам достаточно 20 000 рублей (700 долларов) для того чтобы выжить, то миллионов у вас не будет. В голове ставится ограничитель - «достаточно».



Если вы и дальше можете легко найти компромиссы с собой и продолжать жить с той суммой денег, которая есть у вас сейчас, то так и будет.

Если нет причин для появления денег, то денег не будет. Как только вы примите сознательное и осознанное решение, что пора двигаться дальше и вы не готовы жить с тем, что есть, так сразу деньги начнут приходить в вашу жизнь.

Деньги приходят на что-то, а не по желанию, иначе все были бы уже богатыми.

Многие говорят, пусть сначала будет много денег, тогда я начну жить лучше. Но происходит все с точности до наоборот. Деньги приходят только тогда, когда в них есть смысл и фактическая необходимость, а не желаемая.

Сначала сделайте это в своей голове, в своих жизненных принципах, отодвиньте планку потребностей в голове дальше. Раздвиньте свои ментальные границы. Доход человека в месяц – это та сумма с которой он соглашается, не смотря на все свои желания. Этой суммы ему достаточно чтобы выжить. Увеличьте эту

сумму в полтора раза и представьте что меньшая сумма вас погубит. Не соглашайтесь с суммой меньше.

Когда это согласие будет прежде в голове разорвано, то ситуация в жизни начнет меняться. Люди которые зарабатывают приличные деньги уже не представляют жизнь с доходом ниже. Они не понимают как так можно жить. Я не могу себе представить как можно жить на 1000 долларов в месяц. Для меня это гибель. Но раньше, когда я зарабатывал такую сумму, я с ней был согласен и подстраивался под неё. Подстраивал свою планку жизни.

Необходимо понять, что вы сами себя вынудите зарабатывать или получать больше денег, только тогда когда сами себе передвинете планку «достаточно». Это понимание приходит до прихода богатства. Оно и становится его причиной.

5. Измените отношения к деньгам на ПОЗИТИВНОЕ

Все что связано с богатством не в коем случае не должно нести негативный оттенок. Деньги зло, богатые воры, качественные дорогие вещи ни к чему.

Деньги избранным людям. Если у меня больше денег, значит у кого-то их станет меньше. Деньги это все мирское и поверхностное и т.п.

Смотрите проще, легче, веселей.



6. Измените мнение о себе в контексте денег



У каждого человека есть определенное представление о себе. Какой я, что могу, что не могу, что умею, что не умею, на что способен, на что нет, чего достоин, чего нет.

А теперь перенеситесь в лучшее будущее для себя. Каким человеком вы стали? Более подтянутым, более успешным. Вы лучше одеваетесь, у вас отличный вид. Вы прекрасно себя чувствуете, у вас красивое тело. У вас все в порядке с доходом. Представьте именно тот образ себя к которому вам хотелось бы

приблизиться.

Обычно большинство людей не могут увидеть себя обеспеченными. Не могут поставить себя в образ человека в достатке. Фантазии фанатазиями, а если посмотреть здраво, то куда мне до этого – вот их мысли.

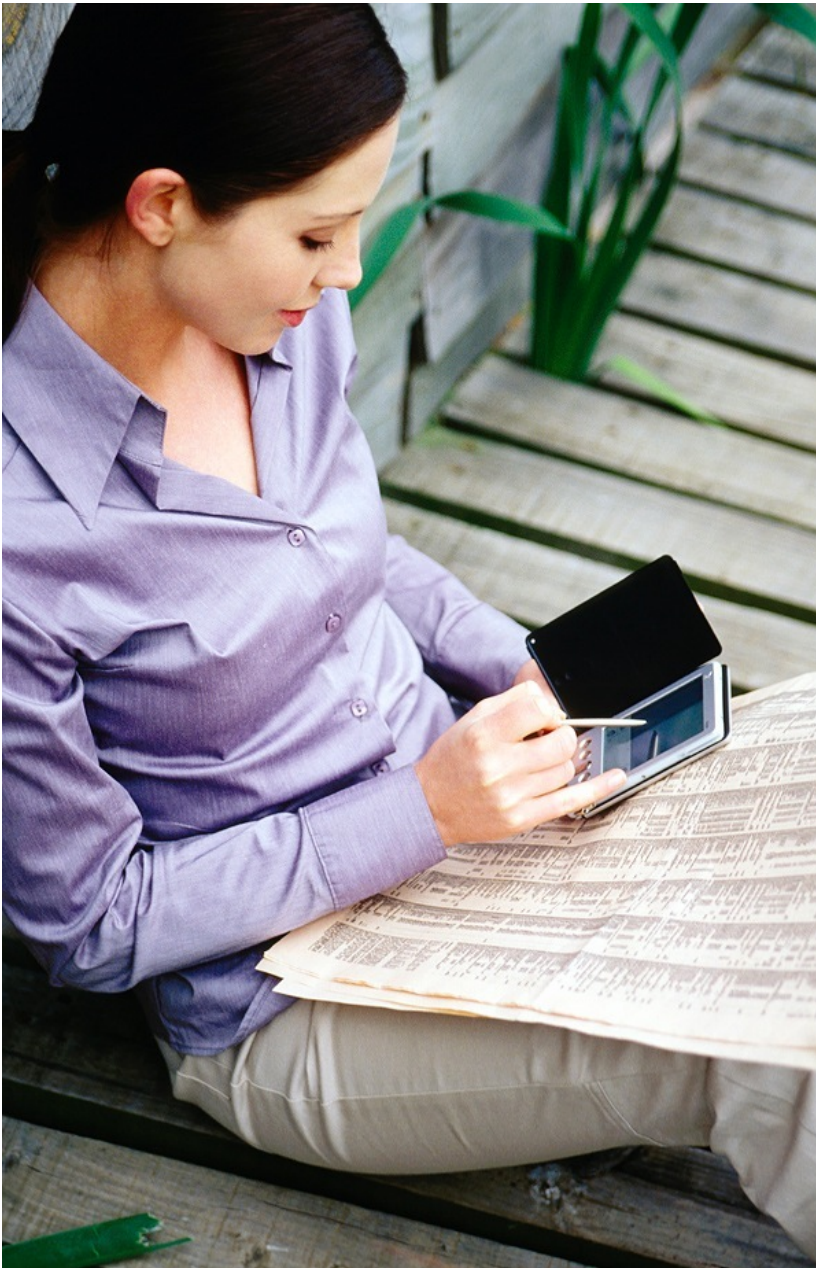
Это тот момент когда вы возвращаете себя из мира фанатазий в своей голове и оцениваете реальность такой, какая она есть. Сомнения внутри вашей головы говорят вам «Ты посмотри на себя, на свою жизнь, все же не так, как ты там себе представляешь!».

Соглашаться с этим нельзя, я думаю вы уже это поняли. Добавьте в свой образ о себе, что вы другой человек, не такой каким привыкли вас видеть люди и вы сами в том числе.

Теперь вы в праве зарабатывать больше денег и вполне этого достойны.



7. Держите в фокусе мечту №1



Ваша мечта требует денег для реализации? Поставьте вашу мечту на первый план и держите ее в фокусе. Что значит держать в фокусе?

Это не значит, что ее надо удерживать в визуализации, везде раскладывать картинки ее и т.д. Хотя и это тоже не помешает. Но еще куда важнее это каждый день перед сном спрашивать себя «Что я сделал сегодня для своего движения к своей мечте?».

И тут важна не масштабность действий. А именно маленькие шажки, которые вам по силам сделать именно на том уровне жизни, на котором вы находитесь.

Если вы вдруг столкнетесь с тем, что ничего не можете сделать и таких шажков нет, значит вы их не видите. Тогда стоит задать себе вопрос «Что я еще могу сделать?».

Заключение

До читали? Отлично!

Данный отчет это лишь легкий взгляд на тему привлечения денег. Но именно эта информация важна на начальном этапе своего изменения. Я знаю, что этого не достаточно и вы хотели бы получить информации больше. Я вам её дам. Обязательно дам. Но сделайте для начала хотя бы эти первые шаги. Поверьте это не так уж и мало.

Если тема вас заинтересовала, то вы всегда можете получить более продвинутое обучение и получить полное решение.

Разговаривать об этом можно много, но я уже собрал все необходимые методики и способы по привлечению денег, которые вы можете найти в продвинутом обучении «Техника Привлечения Денег».

Там гораздо больше рекомендаций и примеров. По данному курсу вы сможете выполнять свои шаги постепенно, получать результаты и наслаждаться этим процессом.

Хорошо то, что деньги это не магия, а вполне реальная достижимая цель. А значит как и любую другую цель, её можно получить, если знать что делать и как делать. Именно об этом и пойдет речь в продвинутом обучении.

В данную обучающую программу я вложил не только свой опыт, который получил за долго до запуска проекта «Техника Исполнения Желаний», а также опыт моих друзей - долларовых миллионеров.

Подход к продвинутому обучению на высшем уровне. Отобрана информация по принципу «от практиков».

Человек может дать только то, что имеет сам. Поэтому остерегайтесь болтунов и самопровозглашенных экспертов. Обучаться у теоретиков - зря потраченное время.

Надо больше общаться с успешными людьми, а не с болтунами, которые умеют складно говорить и красиво рассуждать.

Познакомьтесь с богатыми людьми, общайтесь с ними, будьте рядом с ними. Дело даже не в том, чтобы сразу войти в контакт с миллиардерами. Начните с меньшей степени, но с той, которая находится немного выше вашей.

Это может быть просто человек, который зарабатывает больше, чем вы или уже зарабатывает ту сумму, о которой вы мечтаете. Не переживайте, что они не пойдут с вами на контакт. Многие идут на контакт и готовы помочь советом.

Просто просите совета по человечески не надоедая и не обязывая человека. Попросите помощи и объясните зачем вы это делаете и почему именно у него просите совета.

Потом примените его совет и напишите снова, рассказывая, что вы сделали, что у вас получилось и какие положительные выводы вы сделали. Но не в коем случае не жалуйтесь и не просите что-то сделать за вас.

После этого общаться станет еще проще.

Я часто говорю об окружении, потому что это очень сильный способ трансформации своей жизни. Можно ничего не понимать и ничего не знать, а просто быть среди успешных и вы пропитаетесь нужным мышлением, повадками и убеждениями. Это все и станет причиной Вашего успеха.



Если готовы двигаться дальше в теме привлечения денег, то почаще проверяйте почту, на которую я буду высылать вам полезную и интересную информацию.

Сайт: <http://www.ted1.ru>

Вы получили и прочитали книгу совершенно бесплатно. Если у вас есть желание меня за это отблагодарить, то я прошу вас разослать эту книгу всем своим родственникам, друзьям и просто знакомым (впрочем, отсылать книгу врагам и незнакомым людям тоже позволительно) :)

Желаю вам всего хорошего!

Ваш Игорь Бибин

Ищите меня в социальных сетях:

в контакте - <http://vk.com/igorbibin>

в одноклассниках - <http://www.odnoklassniki.ru/profile/552476180536>

в Facebook - <https://www.facebook.com/igorbibin>

в Twitter - <https://twitter.com/igorbibin>